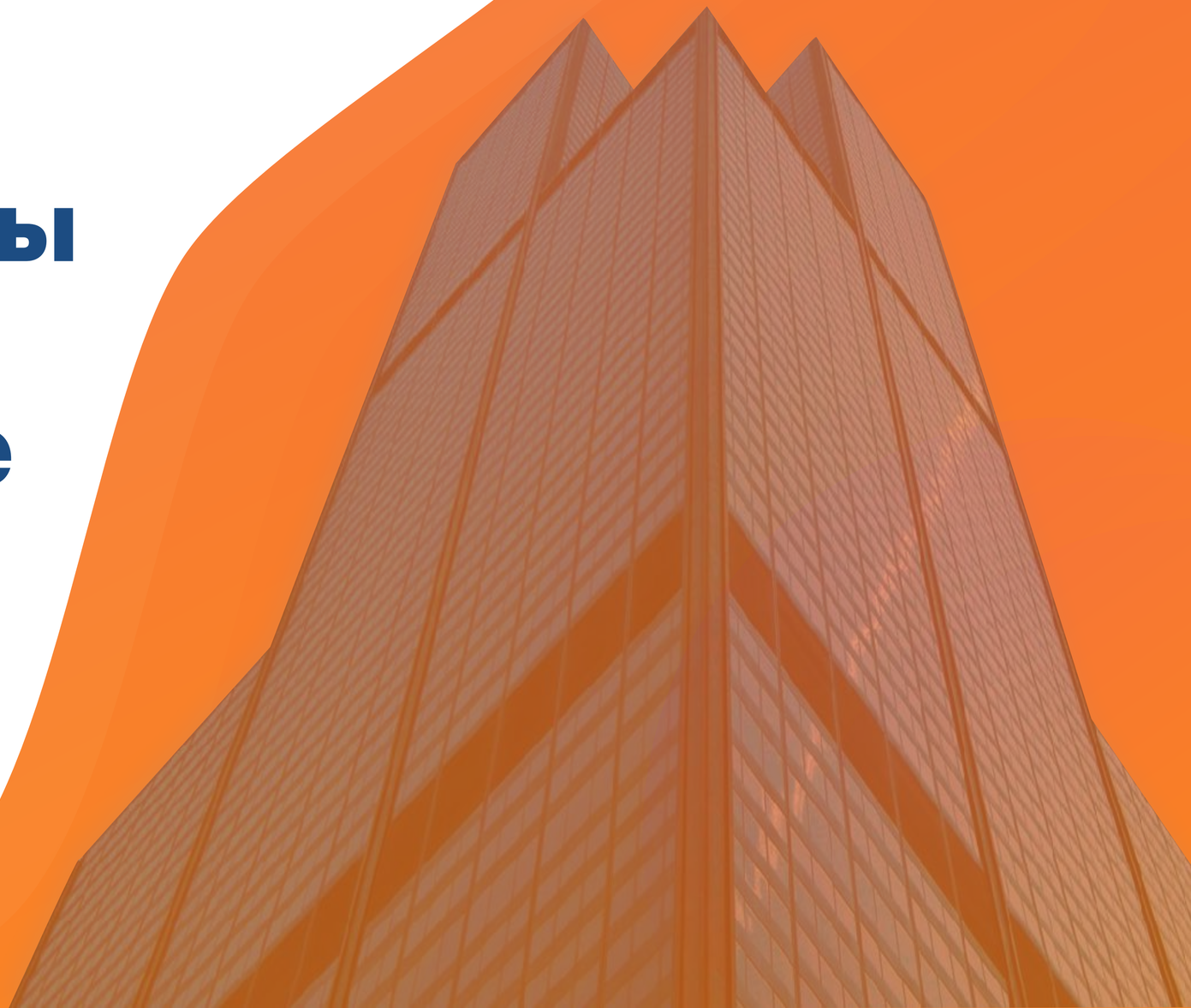
arenza
Лизинг оборудования

Процесс работы с клиентом и маркетинговые инструменты

для партнеров Arenza



Содержание

01 Работа с клиентом

– Способы передачи заявок
– Инструменты передачи заявок
– Этапы обработки клиента

02 Маркетинговые инструменты online

– Копка «Купить в лизинг»
– Баннеры
– Лизинговый калькулятор
– Страница о лизинге
– Email, SMM инструменты

03 Маркетинговые инструменты offline

– Коробка продаж Аренза
– Ролап Аренза и баннер
– Лифлеты
– Воблеры
– Визитки
– Коллаборации на выставках

04 Ответы на часто задаваемые вопросы

– Выгоды лизинга для клиента
– Пакет документов для клиента
– Сравнение с кредитом
– Сравнение с покупкой за собственные средства
– Как установить виджет на сайт

arenza
Лизинг оборудования

Этапы работы с клиентом

Рассказать клиенту о возможности получить оборудование в лизинг

Получить заявку клиента и передать специалистам Arenza

Предоставить персональный расчет и условия финансирования

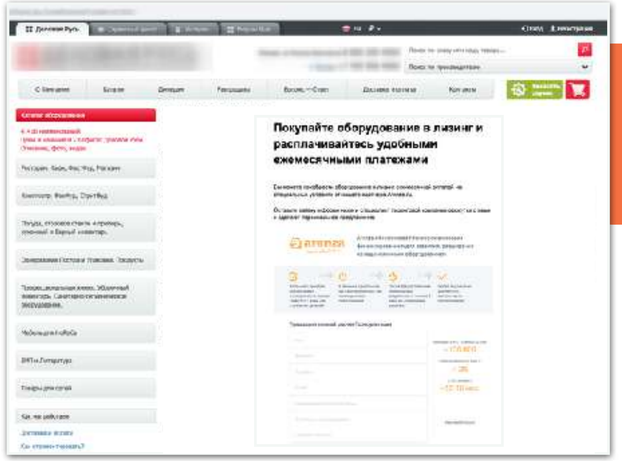
Оформить сделку

arenza
лизинг оборудования

arenza
Лизинг оборудования

Маркетинговые инструменты online

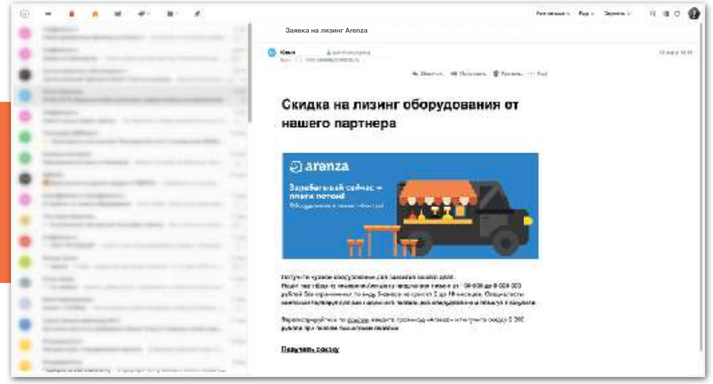
Online



1 Страница «Оборудование в лизинг» на сайте

2 Копка «Купить в лизинг» в каталоге товаров

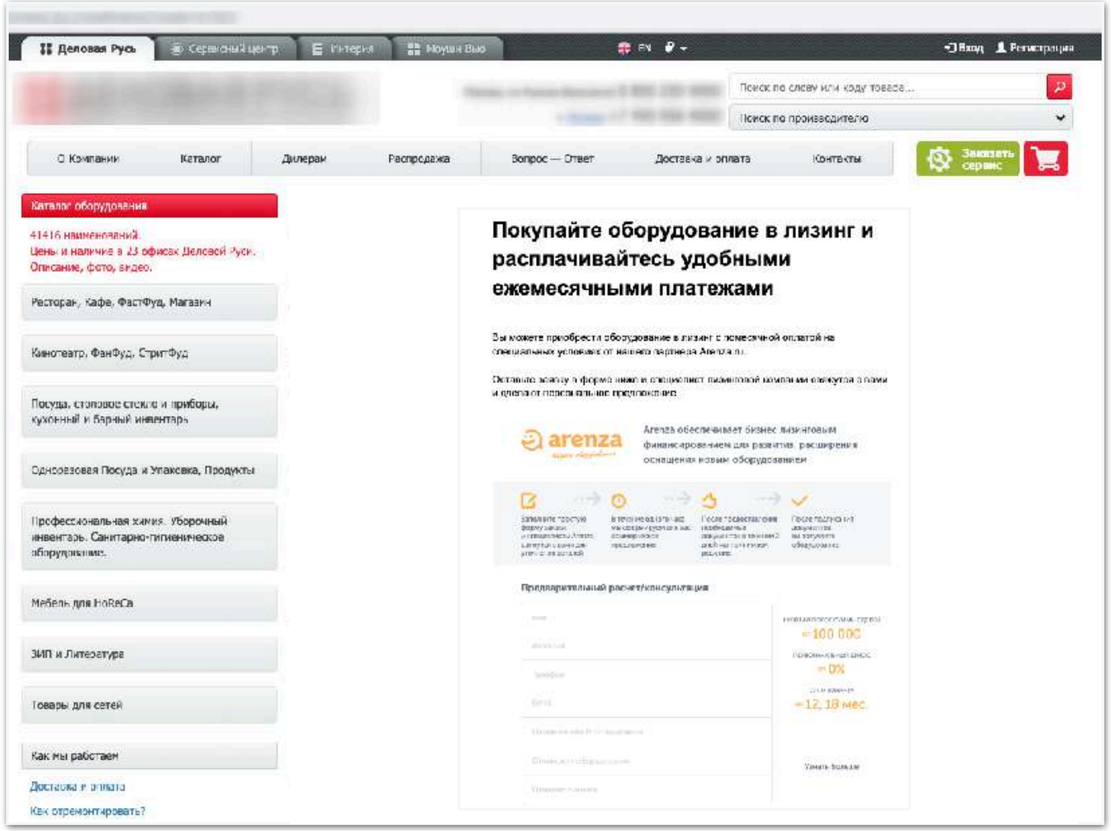
3 Информационные и рекламные баннеры сайте



4 Информационная email рассылка и посты в соц. сетях

arenza
лизинг оборудования

Страница «О лизинге» на сайте



Страница на сайте информирует посетителей о возможности получить ваше оборудование за счет лизинговой компании.

На странице размещается информация о преимуществах лизинга, форма заявки и инструкция по получению лизингового расчета.

Текст для страницы «О лизинге» - **скачать**

Кнопка «Купить в лизинг»

Кнопка «Купить в лизинг» [A]
или «Купить за 20 746 ₽» размещается на странице с описанием товара рядом с другими способами приобретения товара.

При нажатии на кнопку [A] появляется **всплывающая форма заявки [B]**
или пользователь переадресовывается на страницу «О лизинге»

Формула для расчета ежемесячного платежа и HTML код формы выдается менеджером Arenza персонально для вашей компании.

* Определение внешнего вида кнопки и внедрение на сайт происходит силами партнера

Баннеры на сайте

Информационные и рекламные баннеры на сайте информируют посетителей о возможности получить оборудование за счет лизинговой компании и демонстрируют акционные предложения.

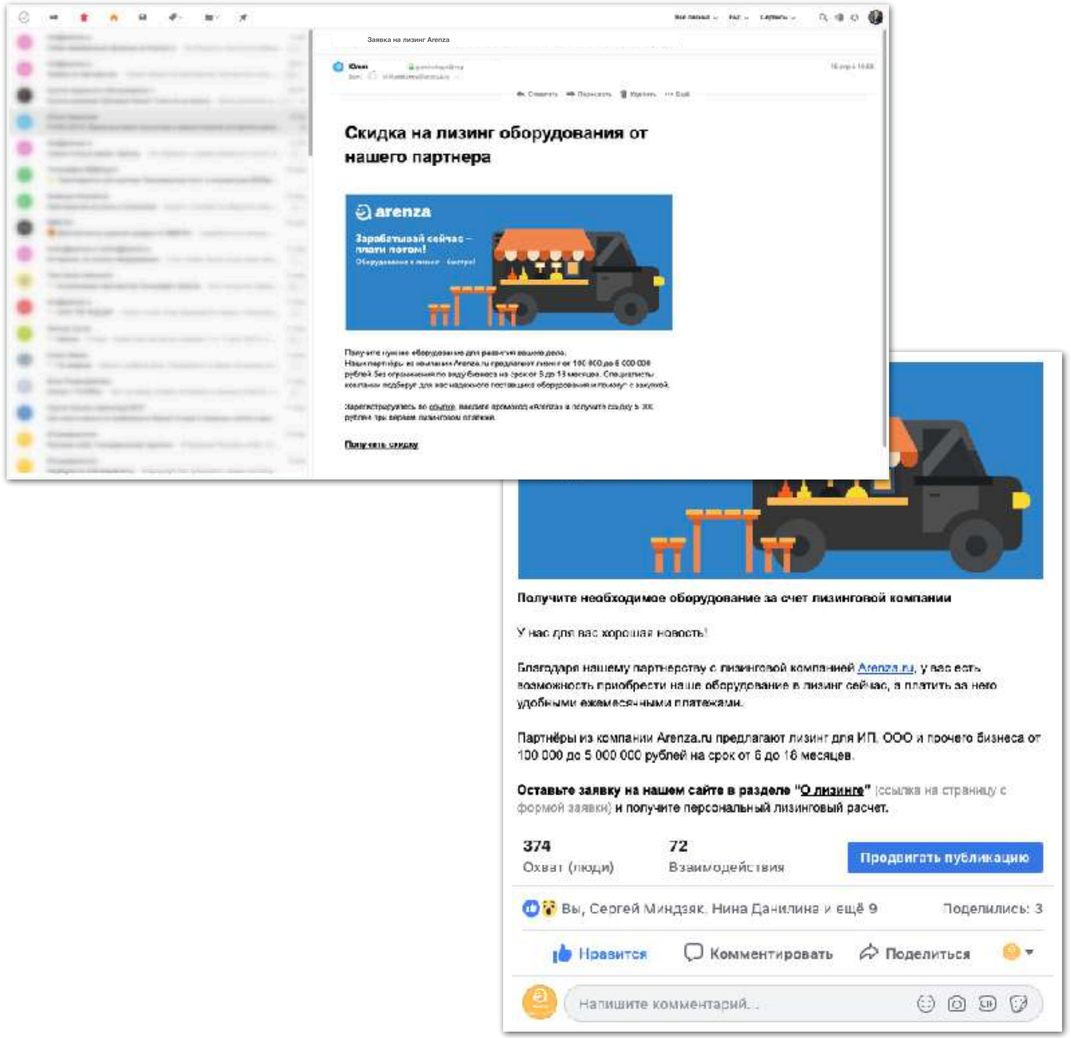
Текст и креатив рекламного баннера разрабатывается для каждого партнера индивидуально.

Для создания баннера необходимо написать персональному менеджеру Arenza.

Email рассылка и посты в социальных сетях

Рассылка по базе клиентов и публикации в социальных сетях информируют о возможности получить оборудование за счет лизинговой компании.

Текст о сотрудничестве для рассылки или публикации в социальных сетях - **скачать**

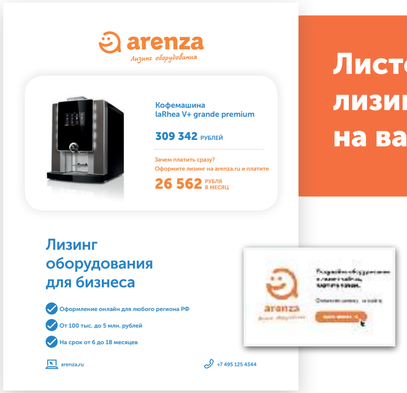


arenza
Лизинг оборудования

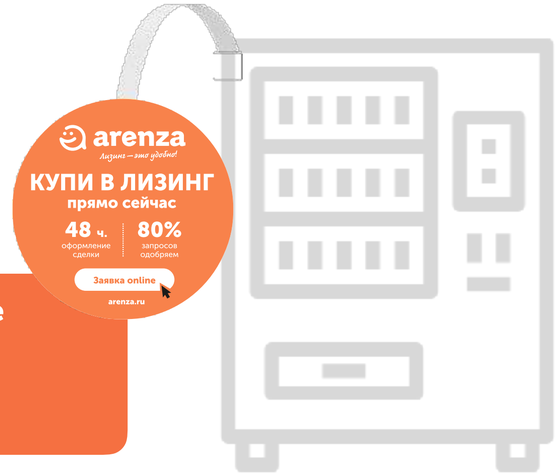
arenza
Лизинг оборудования

Маркетинговые инструменты offline

Offline



1 Листовки с лизинговым расчетом на ваше оборудование

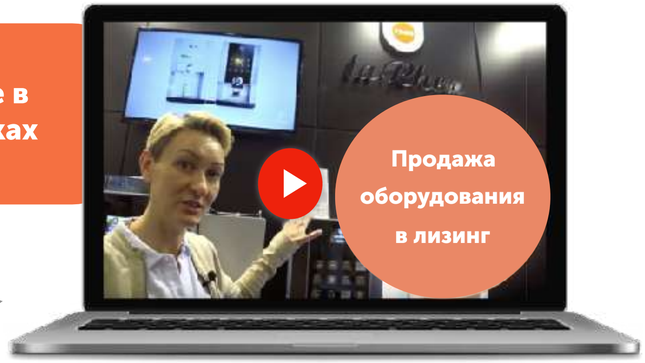


2 Информационные воблеры на оборудование в выставочный зал

3 Баннер и roll up в выставочный зал

4 Совместное участие в отраслевых выставках

Посмотрите видео с выставки



arenza
Лизинг оборудования

Листовка и воблер для вашего оборудования

Мы разработаем листовку с расчетом лизингового платежа на ваше оборудование и предоставим воблеры.

Эти инструменты эффективно использовать в вашем выставочном зале рядом с оборудованием или на отраслевых мероприятиях.

Чтобы разработать дизайн листовки, свяжитесь с вашим персональным менеджером.

Баннер и Roll up в выставочный зал

Баннер и Roll up - инструменты для привлечения внимания в точках продаж, выставочных залах и на отраслевых мероприятиях.

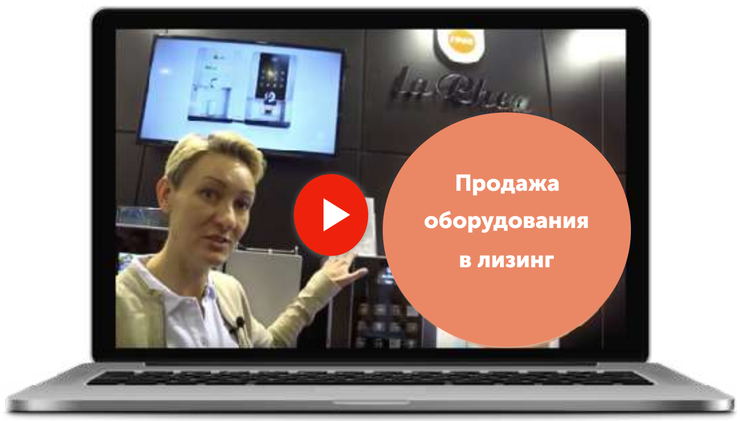
Для каждого партнера мы разрабатываем уникальный дизайн и текст.

Чтобы разработать дизайн, свяжитесь с вашим персональным менеджером.

Совместное участие в отраслевых мероприятиях

Совместное участие в мероприятиях повышает заинтересованность потенциальных клиентов и увеличивает количество заявок на покупку оборудования.

Возможные форматы участия:
– использование информационных и рекламных материалов на стенде
– брендирование выставочной экспозиции
– совместный мастер-класс

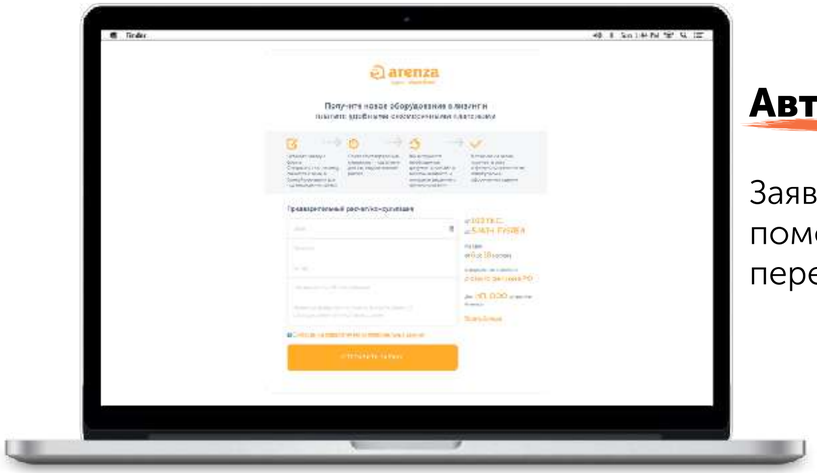


Посмотрите видео
с мероприятий

arenza
Лизинг оборудования

Процесс работы с клиентом

Способы передачи заявок

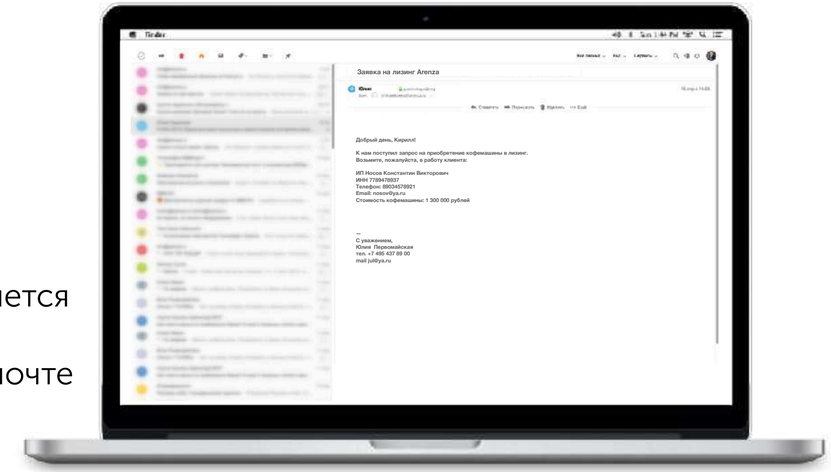


Автоматизированный

Заявка отправляется с помощью формы передачи заявок

Ручной

Заявка отправляется персональному менеджеру по почте



* О статусе переданной заявке вам сообщит ваш персональный менеджер

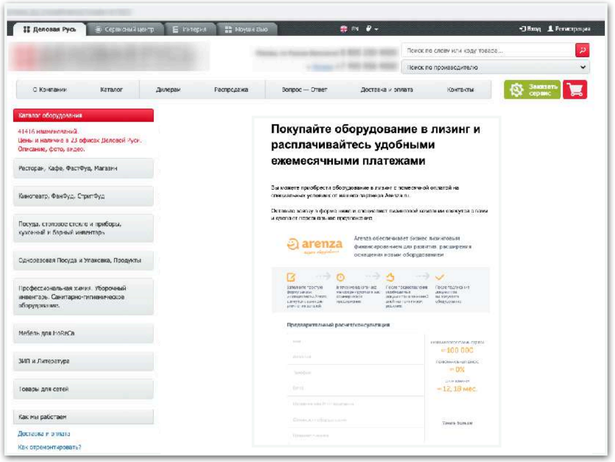
Инструмент для передачи заявок

Локальная форма

установлена у каждого менеджера на компьютере или телефоне

Форма на сайте

установлена на отдельной странице сайта или в корзине

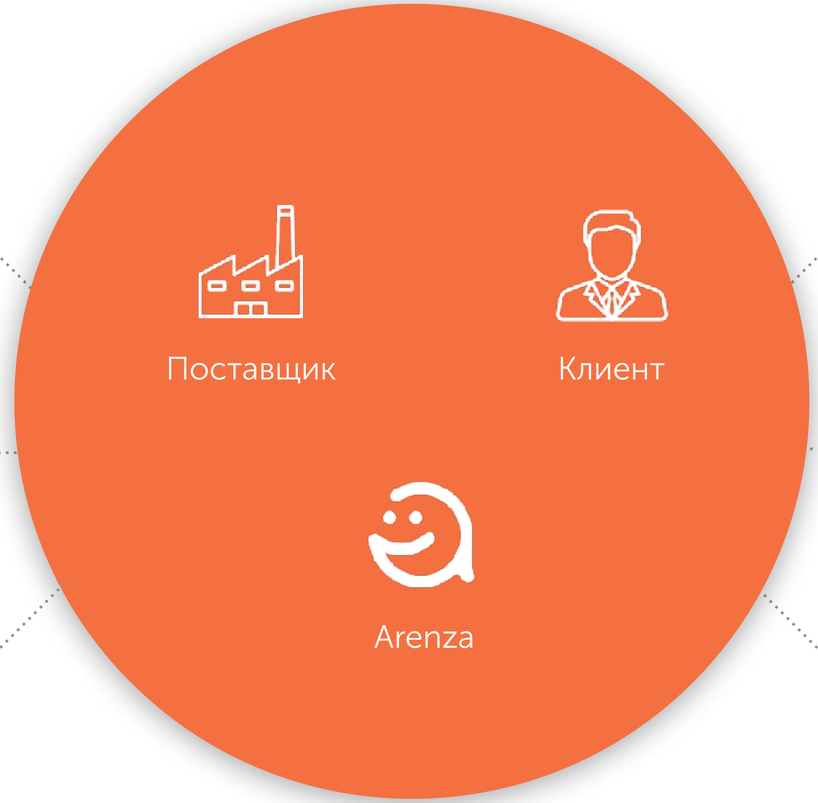


* За каждым партнерам закреплена персональная форма.

** Форма передается в формате html кода, который устанавливается на сайт силами партнера

Этапы работы с клиентом

1. Клиент выбирает оборудование на сайте поставщика и отправляет заявку на лизинг с помощью формы на сайте или через менеджера
2. Специалисты Arenza связываются с клиентом, консультируют и отправляют лизинговый расчет на почту
3. После согласования расчета клиент загружает необходимые документы в личном кабинете на сайте Arenza



4. Специалисты Arenza проверяют клиента. После принятия положительного решения, заключают с клиентом лизинговый договор, а с поставщиком - договор поставки
5. Arenza оплачивает счет за оборудование, а поставщик отгружает товар клиенту
6. Клиент начинает зарабатывать и выплачивает Arenza удобные ежемесячные платежи

arenza
Лизинг оборудования

Ответы на часто задаваемые вопросы

Выгоды лизинга для клиента

1. Покупка оборудования за 20% от стоимости здесь и сейчас (авансовый платеж)

2. 20% НДС от стоимости договора лизинга подлежит возврату

3. Вычет по налогу на прибыль. Лизинговые платежи в полном объеме относятся на себестоимость

4. Сумма лизингового договора не увеличивает кредиторскую задолженность на балансе компании

5. Для оформления договора требуется минимальный пакет документов

6. Не требуется предоставление имущества под залог. Нет ограничений по минимальному сроку ведения бизнеса

7. Не нужно ехать в офис, оформление онлайн для любого региона РФ

8. Ответ в течение 24 часов

9. Ускоренная амортизация оборудования - возможность выкупить по остаточной стоимости при сохранении рыночной цены

10. Возможность досрочно выкупить оборудования после 6 месяцев без переплат

Минимальный пакет документов

1. Устав (для ООО)
2. Решение об избрании руководителя (для ООО)
3. Выписка из ЕГРЮЛ
4. Свидетельство о государственной регистрации
5. Свидетельство о постановке на налоговый учет
6. Договор аренды
7. Бизнес-план или расчет окупаемости бизнеса

Сравнение: Свои средства VS Лизинг

Кофемашина

Покупка за свои*
300 тыс. руб.

+ Отсутствие переплаты
– Необходимо копить или замораживать оборотные средства
– Нет ускоренной амортизации
– Упущенная выгода из-за отсрочки старта бизнеса
– Возврат налога на прибыль от суммы амортизации

Итого = 300 000 руб.

Покупка в лизинг*
336 900 тыс. руб.

+ Возврат **67 380 руб. НДС**
20% от стоимость договора лизинга
+ Возврат **50 535 руб. налога на прибыль** до 15%
+ Покупка оборудования за 20%
от стоимости (авансовый платеж)
+ Комфортный ежемесячный платеж
+ Не увеличивает кредиторскую задолженность на балансе компании
+ Ускоренная амортизация оборудования – возможность выкупить по остаточной стоимости при сохранении рыночной цены

Итого = 218 985 руб.

arenza
Лизинг оборудования

* Без учета страхования оборудования (1% от стоимости)
** Стоимость имущества с учетом упущенной выгоды минус НДС к зачету для юр. лиц и экономия по налогу на прибыль.

Сравнение с кредитом

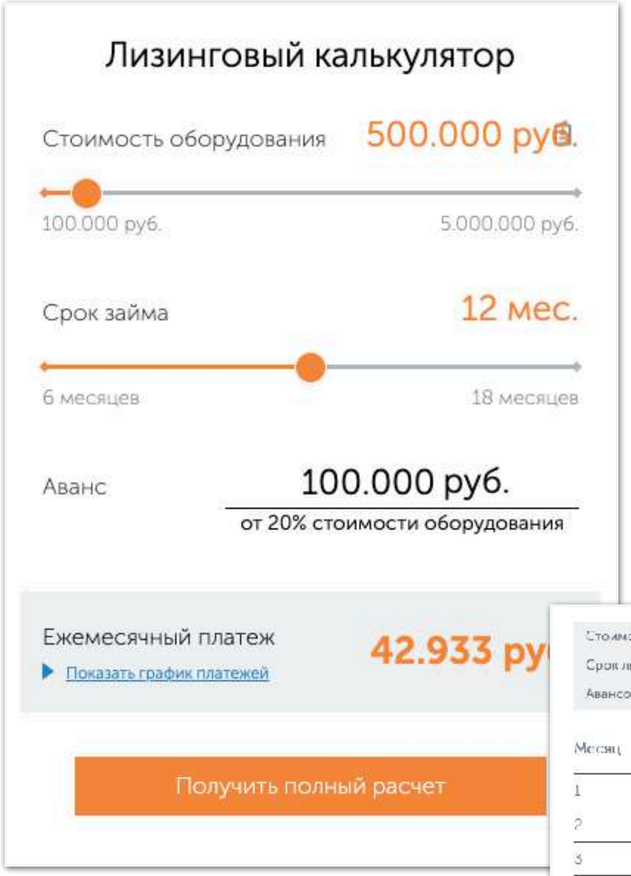
	Лизинг	Кредит
Требования к заемщику	✓	✗
Скорость рассмотрения и удобство	✓	✗
Плата за финансирование %	✗	✓
Налоговые преференции	✓	✗
Индивидуальный подход	✓	✗
Размер займа (от 100 тысяч рублей)	✓	✗
Ускоренная амортизация	✓	✗

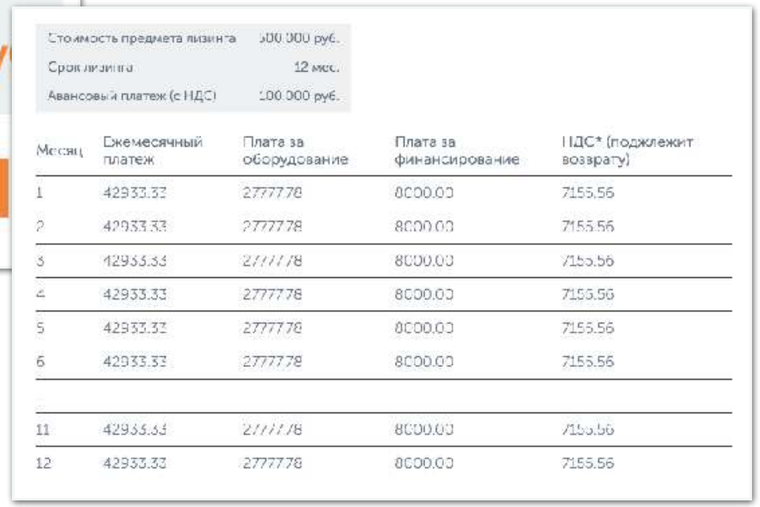
Как сделать лизинговый расчет

Мы предоставляем лизинговый калькулятор в web-версии и в формате exel.

Вы можете сделать предварительный расчет для клиента, но точный расчет может предоставить только специалист Arenza.

Для получения калькулятора, обратитесь к своему персональному менеджеру.





Стоимость предмета лизинга	500.000 руб.
Срок лизинга	12 мес.
Авансовый платеж (с НДС)	100.000 руб.

Месяц	Ежемесячный платеж	Плата за оборудование	Плата за финансирование	НДС* (подлежит возврату)
1	42933.33	2777778	8000.00	7155.56
2	42933.33	2777778	8000.00	7155.56
3	42933.33	2777778	8000.00	7155.56
4	42933.33	2777778	8000.00	7155.56
5	42933.33	2777778	8000.00	7155.56
6	42933.33	2777778	8000.00	7155.56
11	42933.33	2777778	8000.00	7155.56
12	42933.33	2777778	8000.00	7155.56

arenza
Лизинг оборудования

Схема лизинговой сделки

arenza
Лизинг оборудования

Условия финансирования

Для юридических лиц и ИП

Любое новое оборудование с НДС

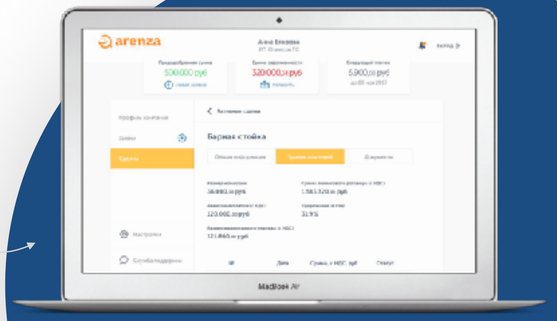
Сумма финансирования от 100 тыс. рублей

Срок до 24 месяцев

Ставка от 1% в месяц*

Аванс 20%

Подача документов и оформление сделки проходит онлайн в личном кабинете



arenza
Лизинг оборудования

*Подробнее о тарифах на сайте arenza.ru

С помощью лизинга Arenza

Ваши клиенты смогут совершать крупные покупки здесь и сейчас, а вы увеличите прибыль

partners@arenza.ru
+7 495 125 4344
8 800 775 7685